

BCP BANK (MAURITIUS)

Finance sur mesure et expansion transfrontalière

L'APPROCHE de BCP Bank (Mauritius) s'articule autour de trois piliers : une forte proximité client, des solutions sur mesure et sophistiquées et un solide ancrage africain soutenu par un réseau international. Grâce au statut de centre financier international de Maurice, la banque agit comme un hub stratégique pour le financement en devises des clients du Groupe BCP à travers l'Afrique. Cette position permet à la banque d'orchestrer des opérations transfrontalières complexes en mobilisant les synergies avec les filiales du Groupe, que ce soit en Côte d'Ivoire, au Sénégal ou à Madagascar. Cette combinaison unique fait de BCP Bank un partenaire unique capable d'adapter ses solutions aux réalités économiques des clients et de leurs stratégies évolutives, et ainsi de soutenir la croissance et la performance des entreprises.

«Le Corporate Banking demeure un moteur de croissance stratégique. Il nous permet de renforcer nos relations avec les entreprises locales et internationales, soutenir leur expansion en Afrique et développer des solutions innovantes. Notre philosophie ? Chaque relation corporate est une opportunité de co-créer de la valeur. Au-delà de notre rôle de financeur, nous avons fait le choix d'une approche holistique de la relation bancaire. Accompagner l'entreprise de manière globale, c'est pouvoir offrir des solutions de change compétitives, la gestion optimisée des flux de trésorerie, le financement structuré, et un soutien stratégique sur les opérations transfrontalières. Cette approche transforme radicalement notre modèle : nous passons d'une logique transactionnelle à une logique relationnelle à haute valeur ajoutée. Nous sommes ainsi en mesure de soutenir la transformation économique de Maurice et du continent», explique Avinash Jahajeeah du Corporate



AVINASH JAHAJEEAH DU CORPORATE & INSTITUTIONAL BANKING DE LA BCP BANK (MAURITIUS)

BCP BANK (MAURITIUS) TRAVAILLE EN ÉTROITE COLLABORATION AVEC SES CLIENTS POUR IDENTIFIER LES OPPORTUNITÉS DE TRANSFORMATION DURABLE DE LEUR MODÈLE D'AFFAIRES

& Institutional Banking de la BCP Bank (Mauritius).

La BCP Bank (Mauritius) compte parmi ses clients de grandes entreprises locales, tous secteurs confondus, notamment les secteurs de l'alimentation, de l'automobile, des télécommunications, de la santé et des soins médicaux, de la logistique et de l'hôtellerie. La banque leur propose des solutions de financement personnalisées, en multi-devises, et un accompagnement stratégique sur leurs investissements et acquisitions.

La banque apporte aussi ses services à des filiales de groupes internationaux et à des sociétés utilisant Maurice comme hub pour l'Afrique. Les solutions comprennent le financement structuré pour l'industrie et les infrastructures, le trade finance pour les entreprises importatrices et exportatrices, la gestion de trésorerie pour les services, les instruments ESG pour les clients

engagés dans la durabilité. Les Global Business Companies sont également au cœur des opérations de la banque. «Notre valeur ajoutée, c'est une expertise pointue en structuration transfrontalière, couplée à notre réseau de banques correspondantes, qui facilite leurs opérations internationales», indique Avinash Jahajeeah.

Avinash Jahajeeah ajoute que la banque accompagne également ses clients dans la structuration de projets durables et responsables : financement vert, instruments ESG et conseils pour maximiser l'impact social et environnemental. Le Corporate Banking devient ainsi un partenaire stratégique pour la croissance durable des entreprises et contribue aux priorités ESG de la banque.

«Nous travaillons en étroite collaboration avec nos clients pour identifier les opportunités de transformation durable de leur modèle d'affaires. Cela peut passer par le

financement d'équipements plus économes en énergie, l'accompagnement dans l'obtention de certifications environnementales, ou la structuration de 'sustainability-linked loans' dont les conditions évoluent en fonction de l'atteinte d'objectifs ESG mesurables. Nous avons une fierté particulière : avoir financé certains des premiers parcs éoliens et fermes solaires de Maurice. Ces projets incarnent notre vision ; une finance qui ne se contente pas de générer des rendements, mais qui contribue activement à la transition énergétique du pays», fait ressortir Avinash Jahajeeah.

D'un autre côté, l'innovation est un levier clé pour accélérer les transactions. Ainsi, grâce aux plateformes technologiques, les clients peuvent désormais gérer leur trésorerie en temps réel, effectuer des paiements internationaux facilement et bénéficier d'une visibilité consolidée sur leurs positions de change. L'innovation touche aussi à la diversification des produits ; la BCP a développé une gamme de solutions sophistiquées qui couvrent les besoins les plus pointus de ses clients, tels que les financements structurés pour les opérations de M&A. Ces services sont spécifiquement conçus pour répondre à la nature complexe de leurs activités.

«Cette capacité nous permet d'accompagner efficacement nos clients dans leur expansion africaine, y compris sur des marchés peu couverts par d'autres banques. Grâce aux synergies avec les filiales du Groupe BCP, nous facilitons les implantations, structurons des financements transfrontaliers complexes et offrons un appui local de proximité. Nous proposons ainsi une valeur différenciante : accès à des marchés stratégiques, expertise locale et mobilisation rapide de ressources sur plusieurs juridictions africaines», ajoute Avinash Jahajeeah.